



Jürgen Pohl
 Jahnstrasse 3
 01979 Lauchhammer
 Deutschland

+49 172 355 1647
juergen.pohl@mac.com

- verheiratet, 1 Kind
- Geburtsdatum: 26.06.1958
- Geburtsort: Lauchhammer
- Dipl. Ing. - Informationstechnik

Zielposition: Head Of Business Unit
 in einem international agierenden Unternehmen
 wo Hands-on-Mentalität und Kreativität gefragt sind

Vertrieb	Business Development	Projektmanagement	Ladenbau/Design
<p>B2B Erfahrung mit Distributoren und OEM Kunden (ITK & Unterhaltungselektronik)</p> <p>Entwicklung von Vertriebs- und Produktstrategien in verschiedenen Märkten</p> <p>Aufbau von Win-win-Beziehungen mit Kollegen, Kunden und Kooperationspartnern</p> <p>RETAIL Führung von 23 Einzelhandelsfilialen</p> <p>Leitung von 4 Großflächenmärkten (Konsumgüter) Umsatz- und Ergebnisverantwortung 30 Mio €/Jahr</p> <p>Know-How von intern. Vertriebsorganisationen (MM, ELDORADO, DIXONS) 12 Jahre</p>	<p>Aufbau und Neustrukturierung von 3 Expansionsorganisationen im filialisierten Einzelhandel (leistungswirtschaftlich und organisatorisch) 60 MA</p> <p>Planung und Durchführung von Marktanalysen</p> <p>Ausarbeitung und Umsetzung von regionalen Vertriebskonzepten</p> <p>Bewertung von Standorten mit der Entwicklung und Umsetzung von Shop-Konzepten</p> <p>Strategische Umsetzung von Standortneuplanungen sowie Umbauten</p> <p>10 Jahre Erfahrung in der Führung und dem Aufbau von Märkten bzw. Vertriebsteams im internationalen Kontext (Osteuropa/Russland/UK)</p>	<p>Technische Projektplanung und Abwicklung im Innenausbau/Ladenbau</p> <p>Projektbetreuung und Management hinsichtlich Zeitplanung (Termine, Kapazitäten, etc.), Qualität, Kosten und Leistung im internationalen Rahmen (4 Jahre - Volumen bis 3 Mio. €)</p> <p>Führungsverantwortung und Motivation von internationalen Projektteams (20 MA)</p> <p>Kommunikation zwischen Vertrieb, Konstruktion, Technik und Baustelle</p> <p>Koordination der Zulieferer und Partnerfirmen</p> <p>Begleitung des gesamten Projektes inklusive der Inbetriebnahme vor der Übergabe</p>	<p>Konzeptionelle Planung, Koordination und Steuerung von Elektrofachmarkt-Ladenbau-Projekten / technische Kenntnisse aller Gewerke(10 Jahre)</p> <p>Einführung von Standard-Details als Handbuch und als online-Tool. Sicherheit im konstruktiven Detail.</p> <p>Unterstützung des Facheinkaufs Ladenbau, hinsichtlich Lieferantenauswahl / Kostenreduzierung bis zu 30 %</p> <p>Entwicklung und Umsetzung des Konzepts für Pick-Up-Stores eines Online-Händlers (2 Jahre)</p>
<p>↓</p>	<p>↓</p>	<p>↓</p>	<p>↓</p>
<p>langjährige Führungserfahrung im Vertrieb (versch. Retailkanäle)</p> <p>Erfahrung in europaweitem Sales Management</p>	<p>strategisches und operatives internationales Expansionsmanagement für Vertriebs / Servicestrukturen</p> <p>Aufbau von Start-ups</p>	<p>mehrjährige Berufserfahrung in internationalen Projektmanagement-Funktionen von der Konzeptionsphase bis zur Projektimplementierung</p>	<p>individuelle Lösungen rund um den Point of Sales. (Planung, Ausführung, Management)</p> <p>Weiterentwicklung von Shop-Konzepten</p>

Sprachkenntnisse	Deutsch (Muttersprache), English (verhandlungssicher), Russisch (fließend), Polnisch (fließend)
EDV-Kenntnisse:	MS-Office, iWork, iLife, MS-Projekt, Merlin
Interessen:	Technische Affinität zu Produkten der IT-Branche, Telekommunikation und Unterhaltungselektronik