

# LEBENS LAUF - Jürgen Pohl

---

Jürgen Pohl  
Jahnstrasse 3  
01979 Lauchhammer  
Deutschland

+49 172 355 1647  
[juergen.pohl@mac.com](mailto:juergen.pohl@mac.com)

Geburtsdatum: 26.06.1958  
Geburtsort: Lauchhammer

Familienstand: verheiratet, 1 Kind



## Know-How PROFIL

- Mehr als 20 Jahre Erfahrung in europäischen Vertriebsorganisationen sowohl im Retail- als auch im B2B-Bereich
- Führungspositionen im Regional-Management, in Hauptniederlassungen und im Projekt-Management
- Spezialist im Store Development, Retail und in der Zusammenführung von Neuen Technologien
- erfahren in Mitarbeiterführung und -motivation
- schnelle Auffassungsgabe, Kundenorientierung, unternehmerisches Denken und Handeln
- kreativ mit Blick auf Prozessabläufe und Kostenoptimierung
- stressresistent, hohe Belastbarkeit, mobil, flexibel
- strukturiert und direkt kommunizierend
- hohes Maß an multikulturellem Einfühlungsvermögen verbunden mit einer 20 jährigen Auslands-Erfahrung in der Einführung und Anpassung westlicher Vertriebsstrategien
- Ich stehe für Macher-Mentalität, Verantwortung und Teamgeist

## BERUFSPRAXIS

Seit 08/2011

### **Projekt Direktor New Store Europe Deutschland GmbH**

Leitung eines zeitlich begrenzten Umbauprojektes für ein marktführendes Handelsunternehmen mit Filialbetrieb in Deutschland in dem New Store Europe als GU tätig ist  
Erarbeitung von detaillierten Projekt-Ablaufplänen/Bauzeiten-Plänen  
Koordination der gesamten Angebotserstellung für Baugewerke und Ladenbau/Möbel  
Kontrolle der Vergabe von Bauaufträgen an Subunternehmer  
Kontrolle der Abläufe vor Ort und Entwicklung von neuen Strategien  
Auswertung der betriebswirtschaftlichen Unterlagen, Soll-Ist-Vergleich, Kosten und Leistungsrechnung

09/2007 - 07/2011

### **Head of International Store Development Dixons Retail plc, Hemel Hempstead, UK**

Dixons Retail plc ist die größte Elektro-Fachmarkt-Handelskette in UK und vertreibt seine Produkte über eigene Filialen in vielen Ländern Europas  
Neuausrichtung der internationalen Expansionsteams in der Systemzentrale von DIXONS  
Fachliche Verantwortung für 20 internationale Mitarbeiter

# LEBENS LAUF - Jürgen Pohl

---

Entwicklung und Umsetzung von großflächigen DIXONS-Shop-Konzepten in Großbritannien, Norwegen, Schweden, Tschechien, Italien, Spanien, Griechenland und in der Türkei  
Koordination aller Layout-Planungen in der Systemzentrale in UK  
Budget-Controlling von allen internationalen Neu- und Umbauten  
Zusammenarbeit mit den lokalen Spezialisten und Projektteams auf der Basis kreativer Weiterentwicklungen der Ladenbau-Konzepte  
Aufbau eines web-basierten Informationstools für die Bereiche Merchandising und Ladenbau zur Gewährleistung einer einheitlichen Retail-Konzeption in allen Ländern der DIXONS-Gruppe  
Kontrolle der Auftragsvergabe bei internationalen Großprojekten  
Aktive Mitarbeit beim Start-up der ELEKTROWORLD-Fachmarkt-Handelskette in der Türkei 2007  
Konzeptentwicklung und Umsetzung von Pick-Up Stores der Internet-Plattform PIXmania.com in Spanien

04/2001 - 09/2007

## **Head of Business Development ELDORADO, Moskau, Russland**

ELDORADO startete 2001 seine Expansion und wurde zur größten Elektro-Fachmarkt-Handelskette in Russland, Kasachstan und der Ukraine  
Gesamtverantwortung für die Expansion mit großflächigen Elektro-Fachmärkten (1.500 qm - 10.000 qm)  
Neustrukturierung der ELDORADO Expansionsabteilung in der Systemzentrale in Moskau mit den Bereichen: Real-Estate, Konstruktion, Ladenbau  
Personalverantwortung für 45 Mitarbeiter in der Zentrale sowie 20 Mitarbeiter in den Regionalbüros in Russland, Kasachstan und Ukraine  
Auswahl und Analyse neuer Standorte als Entscheidungsvorlage für die Geschäftsführung  
Steuerung der für den Filialausbau verantwortlichen Projektteams von der Planung bis zur termin- und budgetgerechten Abwicklung aller Projekte im Neuausbau und Umbau der großflächigen Filialen  
Verantwortung für die ständige Weiterentwicklung von Ladenbau-Konzepten aller Formate in den unterschiedlichsten Regionen  
Eröffnung von 378 ELDORADO-Fachmärkten in Russland, Kasachstan und der Ukraine

07/1999 - 03/2001

## **Leiter Expansion MEDIA-SATURN PL, Warszawa, Polen**

Aufbau der MEDIA-SATURN Hauptverwaltung in Warszawa/Polen  
Gesamtverantwortung für die Expansion der Media-Saturn Gruppe in Polen:  
Aufbau einer polnischen Expansionsabteilung (20 Mitarbeiter)  
Standortanalysen, Standortlokalisierungen  
Mitarbeit bei CAD-Planungen der Media-Markt Layouts unter Berücksichtigung des polnischen Marktes  
Anpassung der Produktpräsentationen und der Sortimentsplanung  
Koordination internationaler Vertrieb, Einkauf, Marketing, IT und Ladenbau  
Kostenoptimierung durch Einsatz lokaler Zulieferer im Ladenbau  
Eröffnung von 13 Media-Märkten in Polen

05/1998 - 06/1999

## **Marktleiter MEDIA MARKT PL, Filialen Czeladz und Poznan, Polen**

# LEBENS LAUF - Jürgen Pohl

---

Aufbau des ersten Media-Marktes in Czeladz/Polen für die Media-Saturn Gruppe  
Adaption des Media-Markt Konzepts an den polnischen Markt im Bereich Personal, Einkauf, Vertrieb, IT, Marketing und Bau.  
Weiterentwicklung der Media-Markt-Warenpräsentationen und der Warensicherung unter Berücksichtigung der polnischen Marktlandschaft  
Organisation der Serviceabwicklung mit Kunden und Lieferanten  
Steuerung der Prozessabläufe im Einkauf und Vertrieb  
Implementierung von lokalen Dienstleistungspartnern  
Koordination des Mitarbeitereinsatzes (65 Mitarbeiter)  
Ab Januar 1999 Marktleiter in Poznan/Polen  
Coaching zukünftiger Marktleiter

08/1992 - 12/1996

**Vorstandsmitglied / stellvertretender GF**  
**PERIPHERALS POLAND S.A., Poznan, Polen**

Aufbau einer polnischen Aktiengesellschaft als Distributionskanal für CONNER Festplatten in Polen als Tochter der ESCOM Firmengruppe Deutschland  
Großhandel mit Computerzubehör  
Aufbau von Warenwirtschaft und Logistik  
Führung von 10 Vollzeit-Angestellten  
Umsatzvolumen 10 Mio. DM/Jahr  
Einstellung der Geschäftsaktivitäten im Dezember 1996 durch Liquidierung der Muttergesellschaft in Deutschland

04/1992 - 04/1998

**Geschäftsführer / Gesellschafter**  
**ESCOM COMPUTER POLAND Sp. z o.o., Poznan, Polen**

Aufbau der ESCOM COMPUTER POLAND Sp. z o.o. als polnische Tochtergesellschaft der ESCOM AG - Filialbetrieb, Einzelhandel  
Markteinführung des ESCOM Brands in Polen.  
Aufbau eines eigenen Warenwirtschaftssystems  
Eröffnung von 20 Filialen in den Handelszentren von Polen  
Aufbau einer PC-Fertigung für Polen und für den Export nach Tschechien und Ungarn.  
Gesamtkoordination für den Import von PC-Komponenten aus China und Taiwan  
Logistik, Optimierung für die Filialbelieferung in Polen  
Führung von 130 Mitarbeitern  
Umsatzvolumen ca. 35 Mio. DM/Jahr  
Ab Januar 1997 Führung der ESCOM COMPUTER POLAND nach Konkurs der deutschen ESCOM AG als eigenständiges Unternehmen  
Reduzierung und Einstellung der Geschäftsaktivitäten bis 1998.

05/1990 - 03/1992

**Geschäftsführer / Gesellschafter**  
**ESCOM COMPUTER Lauchhammer GmbH, Deutschland**

Aufbau der Vertriebsstrukturen in Ost-Deutschland für ESCOM AG  
Eröffnung und Führung von 3 Filialen im Land Brandenburg  
Aufbau einer Großhandelsabteilung für PC-Komponenten  
Führung von 10 Angestellten an 3 Standorten  
Ab Dez. 1991 Organisationsvorbereitung einer GmbH in Polen  
Volle Handlungsvollmacht

# LEBENS LAUF - Jürgen Pohl

---

11/1989 - 04/1990

**Freiberufler**  
**Hard- & Software, PC-Service, Lauchhammer, Deutschland**

Vertrieb von PC-Hard- und Software auf eigene Rechnung  
PC-Service  
Durchführung von PC-Schulungen  
Vorbereitungen zur Gründung einer GmbH mit der ESCOM AG

03/1985 - 10/1989

**Gruppenleiter Hard- & Softwareservice**  
**TAKRAF Schwermaschinenbau, Lauchhammer, Deutschland**

Aufbau einer informationstechnischen Abteilung  
Hard- & Software Dienstleistungen für Prozess-Steuerungen im Produktionsablauf  
Softwareentwicklung für eine Konstruktionsdatenbank  
5 Mitarbeiter

## AUSBILDUNG

11/1980 - 02/1985

Hochschule für Verkehrswesen Dresden  
Sektion Technische Verkehrskybernetik  
Fachrichtung Informationstechnik,  
Abschluss: Diplom-Ingenieur

11/1977 - 10/1980

Wehrdienst NVA, Unteroffizier, Waffenmeister, Gruppenführer

09/1973 - 07/1977

Erweiterte Oberschule Lauchhammer  
Abschluss: Hochschulreife

09/1965 - 07/1973

Polytechnische Oberschule Lauchhammer

## KENNTNISSE / FÄHIGKEITEN

Sprachen

Deutsch: Muttersprache  
Englisch: Verhandlungssicher in Wort und Schrift  
Russisch: fließend  
Polnisch: fließend

EDV

MS-WINDOWS, MAC-OS X  
MS-Office, iWork, iLife  
MS-Project, Merlin

Interessen

Kampfsport, 2. Dan Judo  
Alpin-Ski



Lauchhammer, Januar 2012